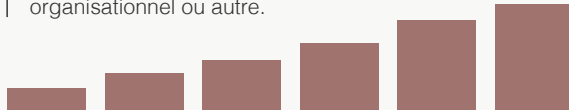


Avec PLUS de 2 M\$ de chiffre d'affaires annuel

Sur une période de six mois, 200 heures de services-conseils d'affaires de calibre mondial assurés par des conseillers sectoriels d'Inno-centre, son équipe multidisciplinaire et la possibilité d'un conseil consultatif.

Des interventions visant à permettre aux PME de relever leurs défis de croissance que ce soit au niveau commercial, organisationnel ou autre.

Accès au réseau d'affaires d'Inno-centre.



Conseils d'affaires adaptés à la réalité de chaque PME

Contexte pré-investissement ou post-investissement

Préciser certains éléments du plan d'affaires.



Préparer la PME au processus de vérification diligente (PI, actionariat, conformité, management, modélisation financière, diagnostic de l'efficacité opérationnelle, etc.)

Appuyer l'entrepreneur dans l'exécution de son plan d'affaires ou à relever son défi de croissance (conseils à la direction, recrutement du personnel-clé, commercialisation, fiscalité, etc.)

Secteurs industriels visés

- Manufacturier innovant
- Technologies
- Aéronautique
- Agroalimentaire
- Technologies de l'information
- Transport et logistique
- Santé et sciences de la vie
- Industries créatives
- Entreprises de services
- Commerce de détail

Modalités financières



En partenariat financier avec le MÈI et le CNRC.

30\$/h pour un premier mandat

Axes d'intervention des services-conseils offerts

Stratégie d'entreprise et performance

- Plan stratégique et plan de croissance
- Renforcement de la gouvernance
- Transfert d'entreprise et fusion/acquisition

Innovation

- Soutien organisationnel à l'innovation
- Accélération et déploiement d'une innovation (produit, procédé, ...)

Amélioration de la productivité

- Optimisation de la chaîne logistique
- Diagnostic opérationnel
- Transformation des processus de fabrication et d'affaires

Transformation numérique et 4.0

- Stratégie numérique et composantes (expérience client, ventes en lignes, ...)
- Transition vers le 4.0
- Choix et implantation de systèmes de gestion (ex. ERP, CRM, outils de planification des données, outils de gestion des stocks, WMS, MES...)

Exportation/Internationalisation

- Plan d'exportation/internationalisation et approche de mise en œuvre
- Alliances stratégiques, financières et opérationnelles
- Recherche de partenaires potentiels et soutien au déploiement

Expérience client et Marketing

- Analyse de marché
- Plan marketing et tactiques de mise en œuvre
- Marketing numérique

Ventes

- Stratégie de ventes
- Structure et optimisation des ventes (canaux physiques et numériques)
- Amélioration de la performance des équipes de ventes

Stratégie financière

- Modélisation financière
- Identification de partenaires financiers et soutien à la négociation
- Accompagnement dans la recherche et l'identification de programmes de financement non-dilutifs
- Structure financière et actionariat

Ressources humaines

- Renforcement de l'équipe managériale
- Structure organisationnelle
- Stratégie d'attraction de talent et marque employeur

Pour communiquer avec nous
Téléphone : 514 987-9550 | 418 657-6555
Sans frais : 1 877-987-9550

Québec
125, boul. Charest est
Québec (QC) G1K 3G5

Montréal
550, rue Sherbrooke Ouest, bureau 200
Montréal (QC) H3A 1B9

Partenaires financiers majeurs



Développement économique Canada pour les régions du Québec

Canada Economic Development for Quebec Regions

